

# Sprzedaż i CRM

**CRM dla handlowca - zwiększaj zyski, zastosuj nowoczesne narzędzie dla działu sprzedaży**

## Ewidencja kontaktu z Klientem

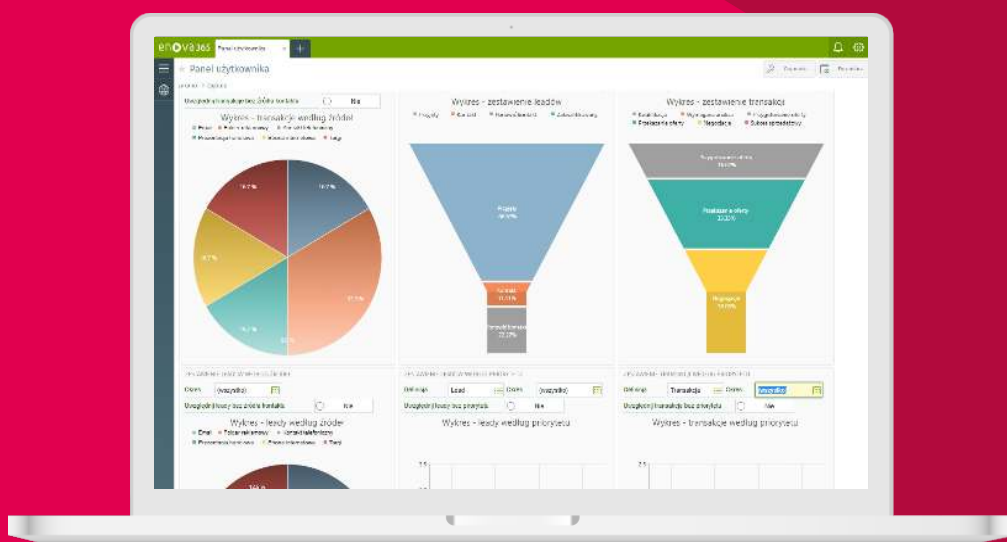
enova365 pozwala na tworzenie raportów dotyczących historii kontaktów z konkretnym Kontrahentem. Oprogramowanie zawiera gotowe wzorce, które możesz modyfikować według potrzeb Twojej Firmy.

## Pulpit kontrahenta

Możesz dać dostęp do zamówień swoim Klientom. Dzięki temu będą mogli sprawdzić swoją historię zamówień oraz pobierać faktury.

## Obsługa lejka sprzedażowego

enova365 przeanalizuje lejek sprzedażowy za Ciebie. Dzięki temu łatwiej będziesz podejmować decyzje, dostosujesz komunikat do konkretnej grupy Klientów. Będziesz mieć pewność z jakiego źródła firma pozyskuje najwięcej Klientów.



Handlowcy dużą część swojej pracy spędzają poza biurem, w trasie lub na spotkaniach z Klientami. Z myślą o nich enova365 stworzyła rozwiązania dla sprzedaży i CRM, które pomagają w codziennej pracy. W jednym miejscu zgromadzone są dane pozwalające na skuteczną organizację pracy w firmie. Co więcej, dostęp do nich jest możliwy z urządzeń mobilnych, aby móc je analizować nawet w podróży.

## Sprawdź, co zyska Twoja firma dzięki wdrożeniu enova365

### Funkcjonalności enova365 CRM

- kontrahenci,
- zadania i zdarzenia,
- kampanie,
- korespondencja seryjna,
- obsługa leadów,
- poczta CRM.

### Raporty i forecasty

Obszar Sprzedaż i CRM pozwala na generowanie licznych raportów. Są one zdefiniowane już w podstawowej wersji programu. Ty wybierasz które dane wymagają analizy, system generuje odpowiedni wykres.

### Harmonogram i obsługa procesów

Dzięki usprawnieniom CRM możesz automatycznie wysłać powiadomienia np. o niezapłaconych fakturach – za pomocą poczty e-mail lub SMS. CRM umożliwia także kodowanie urządzeń przy pomocy kodów kreskowych.

### Aplikacja mobilna

enova365 dostępna jest w wersji Multi w wersji okienkowej, dla urządzeń z ekranami dotykowymi lub jako aplikacja dla systemu Android. Od teraz masz dostęp do osobistego asystenta, który wystawi dokumenty handlowe, pozwoli zaplanować kolejne spotkanie z Klientem oraz przeanalizuje aktualny cennik i naliczy Kontrahentowi rabat.

### Przedstawiciel Handlowy

enova365 Przedstawiciel Handlowy to nowoczesne narzędzie wspierające pracę handlowca poza siedzibą firmy. Aplikacja łączy w sobie najbardziej przydatne funkcje systemu enova365 i jest dostępna na urządzeniach mobilnych: notebookach i smartfonach. Przedstawiciel Handlowy pozwala na budowanie stabilnych relacji z Klientem oraz daje dostęp do pełnej historii kontaktów.

1



pracę z dowolnego miejsca

2



zdalne monitorowanie realizacji zamówień

3



rejestrację zadań i zdarzeń w dowolnym momencie

4



dostęp do danych w czasie rzeczywistym

5



elastyczność i konfigurowalność pod wymagania Twojej firmy

6



synchronizację z zadaniami z kalendarzem google

*System enova365 uporządkował działania firmy stając się jednocześnie narzędziem do nowoczesnego zarządzania przedsiębiorstwem.*

**Marcin Sobolewski**  
KACZKAN Zakład Produkcji Drzewnej